

# ออโต้เดสก์หนักทูลล์ซอฟต์แวร์

## ทำโซลูชันสถาปัตยกรรมซอฟต์แวร์ก่อสร้าง

ทูลล์ ซอฟท์ รับ ออโต้เดสก์ ซายโปรแกรม CAD ออกแบบด้านสถาปัตยกรรมภายใน มั่นใจช่วยยกระดับให้สถาปนิกรุ่นใหม่ มีขีดความสามารถทางการแข่งขันที่เพิ่มขึ้น พร้อมเดินหน้านำยอดขายด้วยกิจกรรมการตลาดและการโฆษณาประชาสัมพันธ์ทุกรูปแบบ วางเป้าหมายยอดขายปีแรก โดดกว่า 2 เท่า

นายชาติชาย สุกักวนิช ประธานกรรมการบริหาร บริษัท ทูลล์ ซอฟท์ จำกัด เปิดเผยว่า บริษัทได้เซ็นสัญญากับบริษัท ออโต้เดสก์ อิงค์ เพื่อเป็นตัวแทนจำหน่ายหลักโปรแกรมการออกแบบด้านสถาปัตยกรรมแต่เพียงผู้เดียวในประเทศไทยซึ่ง ออโต้เดสก์ เป็นผู้พัฒนาโปรแกรม CAD รายใหญ่ที่มีชื่อเสียงเป็นที่ยอมรับในระดับโลก โดยมีนายเดนิส เบนทอนน์ กรรมการประจำภาคพื้นเอเชีย เป็นผู้เดินทางมาลงนามความร่วมมือทางธุรกิจในครั้งนี้ซึ่งจะเป็นจุดเริ่มต้นของการขยายตลาดด้านโปรแกรมโซลูชันสถาปัตยกรรมอย่างจริงจังในประเทศไทย

"ออโต้เดสก์ อิงค์ เป็นผู้นำระดับโลกด้านซอฟต์แวร์การออกแบบ 3D ที่ใช้ในการออกแบบด้านสถาปัตยกรรม' การก่อสร้าง ออกแบบเสื้อผ้า แฟชั่น แอนิเมชันหรือแม้กระทั่งการผลิตเกม ปัจจุบัน ออโต้เดสก์ มีตัวแทนจำหน่ายซอฟต์แวร์อยู่ในประเทศต่างๆ ทั่วโลก โดยเฉพาะในเอเชีย ออโต้เดสก์ ได้ให้ความสนใจในการขยายตลาดและพัฒนาศูนย์ฝึกอบรมอย่างครบวงจรใน 5 ประเทศ อาทิ ไทย, อินเดีย, จีน, สิงคโปร์ และ มาเลเซีย นอกจากนี้ยังมีความร่วมมือกับสถาบันการศึกษา

หลายแห่ง เพื่อสนับสนุนสื่อการเรียนการสอนในหลักสูตรด้านสถาปัตยกรรมศาสตร์ จึงเป็นเรื่องที่สอดคล้องกับแนวโน้มการออกแบบของสถาปนิกยุคใหม่"

นายชาติชายกล่าวเพิ่มเติมว่าความร่วมมือที่เกิดขึ้นระหว่าง ออโต้เดสก์ และ ทูลล์ ซอฟท์ จะช่วยเสริมสร้างความแข็งแกร่งด้านโซลูชันให้กับทั้ง 2 องค์กร เนื่องจาก ออโต้เดสก์ เป็นยักษ์ใหญ่ในการพัฒนาโซลูชันชั้นนำของโลกด้านสถาปัตยกรรม ทั้ง Auto CAD Architecture และ Revit Architecture ซึ่งสามารถรองรับเทคโนโลยี BIM (Building Information Modeling) จะส่งผลทำให้วงการก่อสร้างของไทยได้รับประโยชน์สูงสุด ในขณะที่ ทูลล์ ซอฟท์ เป็นผู้นำด้านไอทีก่อสร้างที่มีประสบการณ์มากกว่า 10 ปี และยังมีบุคลากรที่มีความชำนาญด้านเทคโนโลยีคอมพิวเตอร์ขั้นสูง จึงสามารถให้บริการลูกค้าได้ ทั้งการตลาด การขาย และการฝึกอบรม ตลอดจนการจัดทำโครงการหรือ Implement ให้กับลูกค้า ด้วยทีมสถาปนิกและวิศวกรมืออาชีพ นอกจากนี้ บริษัทยังมีศูนย์อบรมด้านการก่อสร้างแบบครบวงจร ทำให้สามารถพัฒนาองค์ความรู้ใหม่ๆ เพื่อตอบสนองต่อความต้องการของอุตสาหกรรมก่อสร้างของไทยที่มีแนวโน้มการขยายตัวอย่างต่อเนื่อง

ทั้งนี้ การจับมือร่วมเป็นคู่ค้าของทั้ง 2 องค์กร เกิดจากวิสัยทัศน์และเป้าหมายเดียวกันเพื่อมุ่งสู่การให้บริการเป็นโซลูชันแบบมืออาชีพ ซึ่งจะช่วยให้ผู้ประกอบการสามารถลดต้นทุนได้จำนวนมาก และที่สำคัญยังเป็นการยกระดับการทำงานของ



ชาติชาย สุกักวนิช

สถาปนิกรุ่นใหม่ ให้มีขีดความสามารถทางการแข่งขันที่เพิ่มขึ้น ด้วยการใช้โปรแกรมออกแบบสถาปัตยกรรม 3 มิติ โดยกลุ่มเป้าหมายหลักจะเป็นสถาปนิก, วิศวกร, บริษัทรับเหมาก่อสร้างและเจ้าของโครงการ

"ทูลล์ ซอฟท์มีเป้าหมายที่จะขยายตลาดให้เติบโตแบบก้าวกระโดด ด้วยการจัดกิจกรรมทางการตลาด อาทิ การจัดสัมมนา, การส่งเสริมการขาย และ การโฆษณาประชาสัมพันธ์ทุกรูปแบบซึ่งบริษัทมั่นใจว่าจะสามารถสร้างยอดขายเฉพาะ Auto CAD ในปีแรก ให้เติบโตได้กว่า 200%" นายชาติชาย กล่าวสรุป